

Keynote SIGOS bietet seit 22 Jahren umfassende Testlösungen für globale Kunden aus dem Bereich der mobilen Telekommunikation.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unseren Standort in Nürnberg einen

Vertriebsingenieur (m/w) Presales

in Vollzeit (40 Std./Woche)

Ihr Aufgabengebiet:

- Weltweite Unterstützung der Vertriebsaktivitäten
- Durchführung von Trials, Demos und Workshops für die Keynote SIGOS Produkte
- Technische Beratung von existierenden und potentiellen Kunden, Vertriebspartnern und Vertriebskollegen
- Bearbeitung technischer Fragestellungen für Angebote und Ausschreibungen
- Vorbereitung und Durchführung von Trainings

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium der Informatik, Elektrotechnik oder einer ähnlichen Fachrichtung
- Know-how in Telekommunikationsprotokollen und Netzarchitekturen in 2G, 3G und IP
- Sehr gute analytische und kommunikative Fähigkeiten
- Erfahrung mit Linux- und Windowsbetriebssystem. Geübt im Umgang mit Microsoft Office.
- Freude am eigenständigen Arbeiten in einem Team
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kenntnisse weiterer Fremdsprachen von Vorteil
- Ausgeprägte Reisebereitschaft bis zu 50 % der Arbeitszeit

Wir bieten:

- Abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem dynamischen und wachsenden Unternehmen
- Unbefristete Arbeitsverträge und flache Hierarchien mit interessanten Entwicklungsmöglichkeiten
- Offene, soziale Unternehmenskultur in einer internationalen Atmosphäre

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an:

Keynote SIGOS GmbH
Laura Schmeling
Klingenhofstraße 50 d
90411 Nürnberg
Tel.: 0911 / 9 51 68 - 304
jobs@keynote-sigos.com
www.keynote-sigos.com